

**Im Dienst des Patienten:**  
***Der kurze Draht zu unseren Lieferanten***

Lothar Jenne

Vorstandsmitglied des  
PHAGRO | Bundesverband des pharmazeutischen Großhandels e.V.

Komplementär Max Jenne Arzneimittel-Großhandlung KG

## Agenda

- Ausgangssituation und Zielsetzung
- Potentiale
- Stand der Dinge und nächste Schritte

## Ausgangssituation und Zielsetzung (I)

### Ziel:

Einfache und wirtschaftliche Möglichkeit, die Informationsflüsse zwischen den Partnern Großhandel und Industrie effektiver und effizienter zu gestalten

### Entwicklung der PHOENIX Community \*)

	Großhandel	Industrie
• 1989	2	4
• 1995	> 99 %	150
• 1998	> 99 %	220
• 2004	100 %	250
• 2009	100 %	250


\*) validierte Teilnehmeradressen

## Ausgangssituation und Zielsetzung (II)

### 4 Datenformate

- Bestellungen
- Überweisungsaufträge
- Lieferavis
- Rechnungen

**weit überwiegend Bestellungen und Überweisungsaufträge**



Die Teilnehmerzahlen stagnieren, normierte Datenformate (Lieferavis, Rechnungen) werden nicht genutzt, Technologie für mittelständische Teilnehmer nicht attraktiv

## Potentiale

- Hinzugewinnung neuer Teilnehmer (Potential: + 500) aus der Industrie
  - Mittelfristige Aufgabe der verschiedenen Übertragungswege für Geschäftsdokumente, Optimierung der Prozesse auf beiden Seiten
- Konsequente Entwicklung und Markteinführung der Datenformate „Lieferavis“ und „Rechnungen“ bei Großhandel und Industrie
  - Erhebliche Rationalisierung durch die der Übermittlung nachfolgenden, automatisierten Verarbeitungsschritte
- Gemeinsames Marketing für die Nutzung der Datenübertragung durch den / die Provider, den Großhandel und die Industrie
  - ROI der Investitionen in die Entwicklung und Prozessumstellungen verbessern
- Zukünftig: Entwicklung neuer normierter Datenströme für andere Geschäftsdokumente
  - Erschließung weiterer Rationalisierungspotentiale durch elektronische Nachrichtenübermittlung und automatisierte Verarbeitung in den Prozessen

## Stand der Dinge und nächste Schritte

- ✓ Ausschreibung zur Wahl eines neuen Providers durch Großhandel
- ✓ bestes Preis-/Leistungsverhältnis von SA2 (vormals Sinfos)
- ✓ Pilotprojekt mit 2 Großhändlern, SA2 und Industriepartnern
- ✓ erfolgreicher Abschluss des Pilotprojekts in 2009
  
- Provider GXS tritt als Konkurrent zu SA2 auf, der Großhandel stellt sich auf eine Multi-Provider-Lösung ein.
- Das Verfahren zur Übertragung der signierten elektronischen Rechnung ist derzeit noch in steuerrechtlicher Prüfung.



Der Phagro beschließt mit allen Mitgliedern, bis Ende 2010 alle Datenformate bedienen zu können und das System gemeinsam mit der Industrie und den Providern zu bewerben